



6500 Kollegen: 1 Team

Am erfolgreichsten arbeitet man im Team. Davon sind wir bei SMA fest überzeugt. Aus diesem Grund legen wir viel Wert auf intensive Zusammenarbeit und offene Kommunikation. „Bei uns herrscht ein starkes Wir-Gefühl und wir wissen, Erfolg hat man nur, wenn alle zusammenarbeiten“, bestätigt Alireza Mehrdash, Diplom-Ingenieur der Elektrotechnik bei SMA. So wie Alireza sehen es auch andere Kollegen: Bei den Umfragen zum „Great Place to Work“-Wettbewerb wählen sie SMA regelmäßig zu Deutschlands besten Arbeitgebern.

Die SMA Solar Technology AG ist weltweit der größte Hersteller von Solar-Wechselrichtern, der zentralen Komponente jeder Solarstromanlage. Der Weltmarktführer aus Nordhessen hat seinen Hauptsitz in Niestetal bei Kassel und ist mit 20 Auslandsgesellschaften auf vier Kontinenten in allen relevanten internationalen Solarmärkten vertreten. SMA beschäftigt derzeit mehr als 6.500 Mitarbeiter. Möchten Sie mehr über SMA und Ihre Karrieremöglichkeiten bei uns erfahren? Unter [jobs.SMA.de](http://jobs.SMA.de) finden Sie ausführliche Informationen zum Arbeitgeber sowie unsere aktuellen Stellenangebote. Bitte bewerben Sie sich online unter der angegebenen Kennziffer möglichst mit Angabe Ihres Gehaltswunsches und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

## Ingenieur als Key Account Manager m/w

DE02644

### Ihre Aufgaben:

- Beratung, Betreuung und Schulung unserer Projektkunden in Deutschland
- Ausbau und Intensivierung bestehender Geschäftsbeziehungen, u. a. durch Planung und Durchführung von Kundenveranstaltungen sowie Produktpräsentationen
- Akquisition von Neukunden im Projektgeschäft
- Erstellung von Angeboten und Durchführung von Verkaufsverhandlungen
- Enge Kooperation mit dem Produkt- und Projektmanagement
- Erstellung und Pflege von Forecasts und Businessplänen

### Bei SMA erwartet Sie:

- Ein sicherer Arbeitsplatz bei einem der besten Arbeitgeber Europas
- Hervorragende Entwicklungs- und Karriereperspektiven in einem international wachsenden Unternehmen
- Zusätzlich zum Jahresgehalt eine am Unternehmenserfolg orientierte Bonuszahlung
- Ein mehrfach ausgezeichnetes Weiterbildungsangebot
- Eine Unternehmenskultur, in der es Spaß macht Ideen, Kraft und Initiative einzubringen
- Hohe Lebensqualität in Kassel – der grünen Stadt mitten in Deutschland

### Ihre Qualifikationen:

- Studium der Elektrotechnik oder des Wirtschaftsingenieurwesens mit Schwerpunkt Elektrotechnik oder vergleichbar
- Einschlägige, mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, Produktmanagement oder im technischen Marketing für elektrotechnische Produkte
- Gute Englischkenntnisse
- Strukturierte und selbstständige Arbeitsweise sowie Freude an der Arbeit im Team
- Kommunikative sowie fachlich überzeugende Vertriebspersönlichkeit
- Reisebereitschaft im In- und Ausland

SMA Solar Technology AG | Ihr Ansprechpartner: Herr Barnsteiner | Bewerberhotline: +49 561 9522-1111



Handelsblatt



Lust auf die solare Zukunft? [jobs.SMA.de](http://jobs.SMA.de)

